

## 産業の振興

### 「スタートアップ企業育成」の支援体制

- 内閣府は「世界に伍するスタートアップ・エコシステム拠点形成戦略」に基づき、京阪神地域を「グローバル拠点都市」に選定しました。
- 選定にあたって兵庫県や神戸市をはじめ、大学、経済団体、各種支援機関と連携して「ひょうご神戸スタートアップ・エコシステムコンソーシアム」を設立。
- 当社もコンソーシアムの一員として、スタートアップ企業の成長を支援します。



### みなし銀行の「スタートアップ企業育成」の取組み

- 個別のスタートアップ企業の成長ステージに合わせたハンズオン支援により、企業価値向上をサポートします。



## ビジネスプラザこうべについて

りそなグループの共通プラットフォームとして、2019年10月に開設しました。事業者や地域社会のみなさまが抱える様々な課題を解決し、新たなビジネスへと発展していくための情報発信、交流拠点として利用されています。



### 主な業務内容

#### ビジネスマッチング

ビジネスマッチングや技術アドバイザーによるものづくりマッチングで、りそなグループの全国ネットワークを活用

#### 創業・スタートアップ支援

グループの強みを活かしたビジネスマッチングや公的支援機関・外部専門機関・大学との連携により、ビジネスの拡大からIPOまでを支援

#### 人材ソリューション

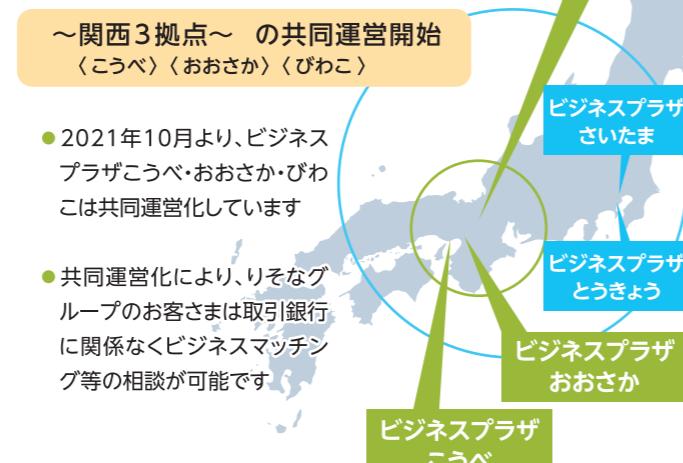
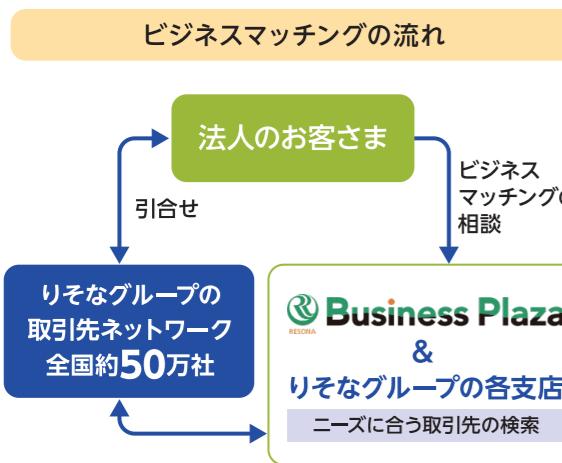
有料職業紹介の許可を取得したことで企業と人材のマッチングをこれまで以上に拡充

メルマガ登録フォーム

<https://bp.resona-gr.co.jp/public/application/add/235>

## 各種セミナー、ビジネスプラザ連携について

りそなグループのビジネスプラザ(おおさか・びわこ・とうきょう・さいたま)との連携を通じて、お客さまに最適なソリューションを提供します。



### 主な連携内容

- 大手メーカーの事業や技術ニーズ説明会
- 各種セミナーやイベントの開催
- 事業者出展の展示会
- バイヤーとの商談会

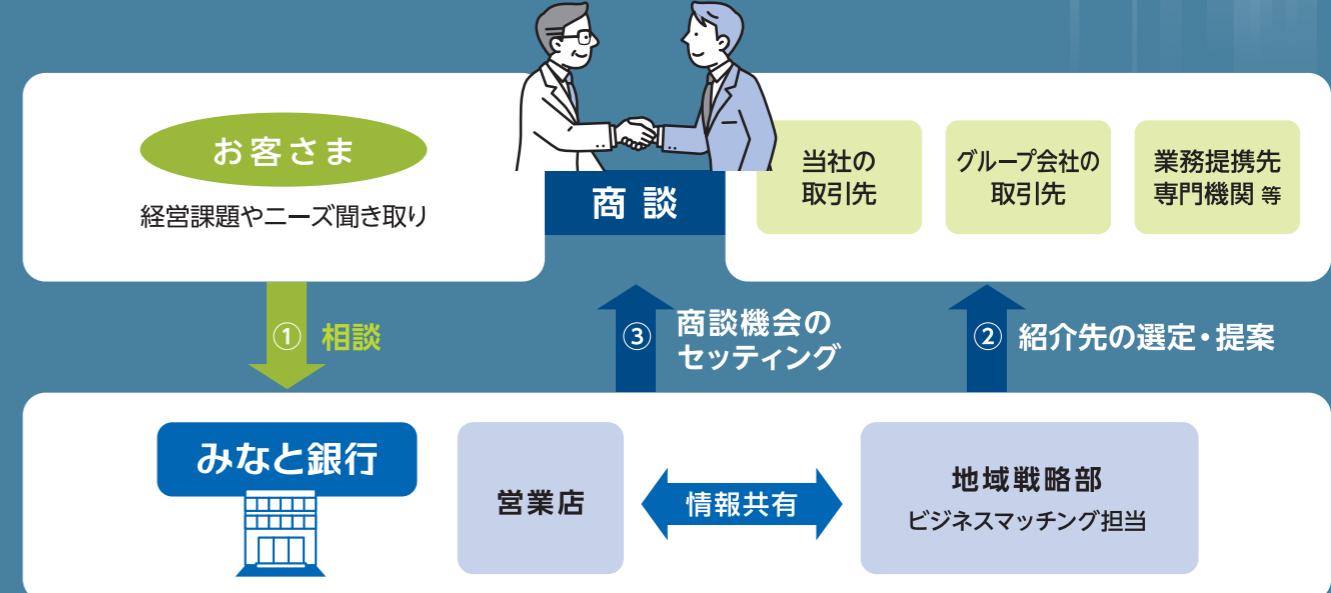
### 主なセミナーイベント開催実績

関西経済のビッグイベント「2025年大阪・関西万博」、国の目標である2050年カーボンニュートラル実現に向けた取組推進が求められる「脱炭素」等、経営上の重要テーマについて随時セミナーを開催しています。

## 多彩なビジネスマッチング

### お客さまとお客さまを結ぶ「ビジネスマッチング」の取組み

お客さまにビジネスパートナーとの出会いの場をコーディネートする「ビジネスマッチングサービス」を提供しています。



## みなし Big Advance

みなし Big Advanceはビジネスマッチングや福利厚生、士業への相談等多様なサービスを通じて、事業者様の抱える様々な経営課題の解決をサポートする会員制のWebサイトです。

※下記以外にも様々なサービスがあります。



### ビジネスマッチング

全国の金融機関の仲介により、日本全国の中小企業とのビジネスマッチングが可能

### 福利厚生サービス

福利厚生サービス「FUKURI」では、会員企業が発行するクーポンが利用可能

### ホームページ作成

専門知識がなくても、項目を入力し写真を登録するだけで、HPが作成・更新可能

## 創業応援パック

設立・開業5年未満の意欲ある事業主の方をサポートすることを目的として、資金決済の効率化、各種相談や情報提供等、創業期に必要なコンテンツを有利な条件で利用できます。

※下記以外にも様々なサービスがあります。

### インターネットバンキング

法人・個人事業主さま向けインターネットバンキングの当初契約手数料と月額基本手数料が12ヶ月間無料

### クレジットカード

みなしVISA法人カード(一般)  
みなしJCB法人カード(一般)の初年度年会費が無料

### 賛同企業からの応援メニュー

創業期を応援するという主旨に賛同いただいた各企業の商品・サービスに、様々な特典を提供

## 商談会の開催

▶商談機会を増やす取組みとして、様々な商談会の開催を企画しています。

〈開催時期〉	〈商談会名称〉
2019年 10月	第10回ネットワーク商談会IN大阪
12月	株式会社パソナグループ みなとビジネス商談会
2020年 1月	リンクス株式会社 ものづくりマッチングセミナー&商談会
2月	農と食の展示・商談会2020
2月	株式会社山陽百貨店 みなとビジネス商談会
3月	株式会社パソナグループ みなとビジネス商談会(第2回)
7月	「関西みらい創造」合同展示・商談会
11月	みなと 観光・リゾート商談会
11月	株式会社神戸製鋼所との「ものづくり商談会」
2021年 9月	みなと元気メッセ2021
11月	りそなグループ流通系商材PR商談会
2022年 3月	りそなグループwithコロナ商材PR商談会
6月	地方創生『食の魅力』発見商談会2022
8月	りそなグループ兵庫県バイヤー向け商材PR商談会
9月	みなと元気メッセ2022

### 〈お客様の声〉

#### 展示会参加企業

- ◆ブースに多数来訪いただき、新規取引に向けて商談を進める見込み顧客を見つけることができた。
- ◆兵庫県内の多様な業種を知ることができ、頼りになりそうだと感じた。

#### 商談会参加企業

##### 〈セラー企業の声〉

- ◆製品に対して、率直な意見を頂けた。
- ◆新たな販路を見つけるアイデアが出来た。
- ◆バイヤーの希望する商品テーマが絞り込まれているので、話がしやすい。
- ◆毎回、継続的な取引につながる事が多い。
- ◆他社の大きなイベントより、話の進みが早い。

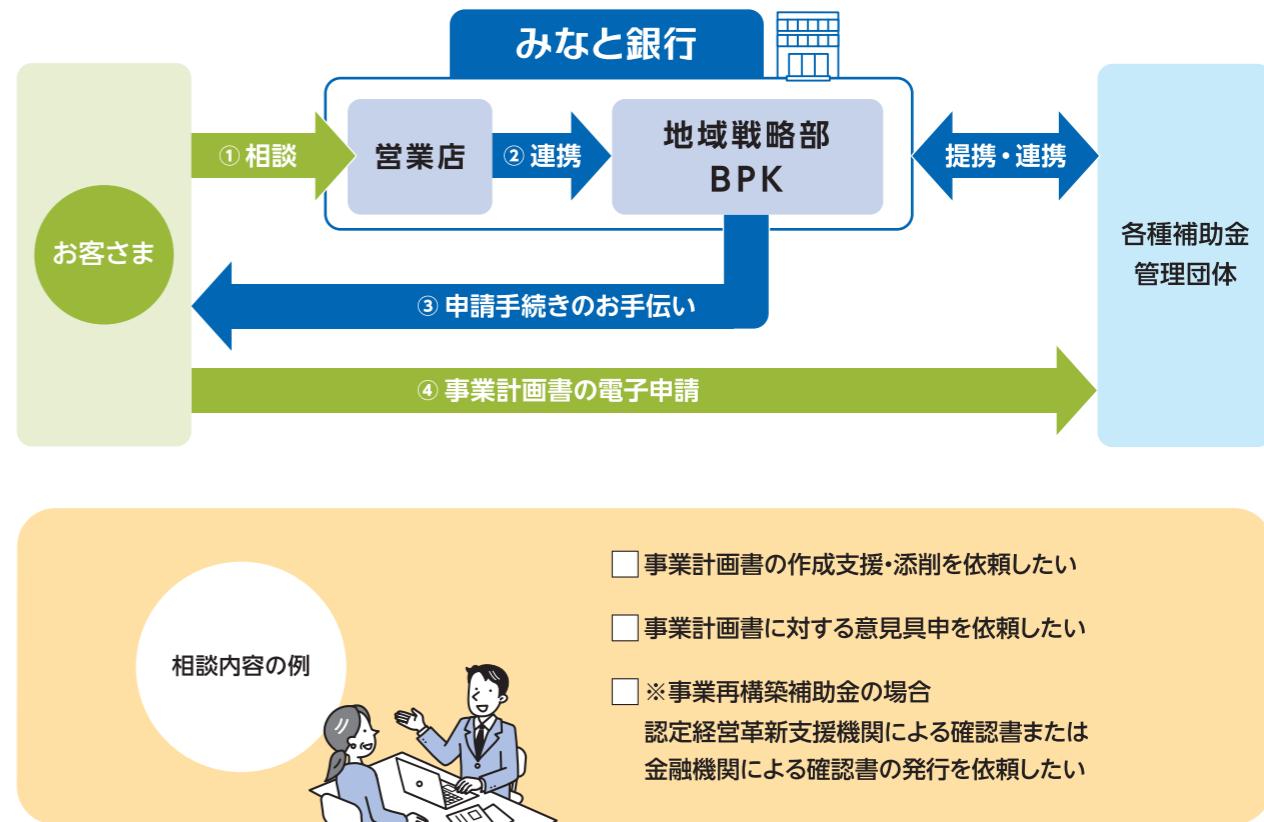
##### 〈バイヤー企業の声〉

- ◆コロナで展示会等が少なくなり、新しい商品や情報に出会いにくい今、とてもありがたかった。
- ◆リストを見て事前に下調べが出来るので、じっくりと相手の話を聞ける。
- ◆通常であれば、こちらから営業をしていなかった業種の先と商談が出来た。
- ◆積極的に販路を拡大したい企業が多く、前向きな商談が出来た。

## 各種補助金申請支援とともにづくりアドバイザー

### 事業再構築補助金、ものづくり補助金申請支援について

▶補助金申請に係る事業計画書の意見書作成を通じたコンサルティング業務を提供します。



### ものづくりアドバイザーの配置

- ▶BPKには大手メーカー出身の技術アドバイザーが在籍し、お客様のニーズ調査を実施しています。
- ▶専門知識を活かし、お客様の強み・課題を把握、ビジネスパートナーの紹介・大手メーカーへの販路開拓を支援します。



ポイント① お客様の事業戦略・経営課題等のヒアリングを行い、マッチングに関する要望をお伺いします。

ポイント② 当社のネットワークを活用し、お客様のニーズに合致する当社取引先・提携先を紹介します。

ポイント③ お客様の希望に基づき、紹介した当社取引先・提携先との面談機会を設定します。

